



Sensing the Future

Unterstützen Sie unser Standex Electronics Team im Bereich Vertrieb ab **sofort, Vollzeit, in unbefristeter Stelle** für den Standort **Engen (Welschingen)** als

Vertriebsmitarbeiter Außendienst West (m/w/d)

ÜBER UNS

Als innovativer Mittelständler mit Standorten in Baden-Württemberg und Thüringen mit rund ~250 Mitarbeitern beliefern wir internationale Kunden in einer Vielzahl von Märkten mit unseren Produkten aus den Bereichen Sensoren, Reed-Schaltern, Füllstandsensoren, Relais und Transformatoren.

Als Teil eines internationalen Konzerns mit weltweit ca. 5000 Mitarbeitern zählt die Unternehmensgruppe Standex Electronics mit ca. 1400 Mitarbeitern zu den weltweit führenden Unternehmen im Bereich der Entwicklung, Produktion und Vermarktung von elektromagnetischen Bauteilen auf Grundlage von Reed Schaltern.

UNSER ANGEBOT

Think Global - Act Local - Unser Erfolg verdanken wir unseren Mitarbeitern, die mit Leidenschaft, bester Qualifikation und Einsatzbereitschaft immer auf der Suche nach den Besten Lösungen für unsere Kunden sind – werden Sie Teil des Erfolgs und bewerben Sie sich bei uns.

IHRE BEWERBUNG

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins

career-emea@standexelectronics.com

Ihre Verantwortlichkeiten

- Betreuung, Ausbau und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen für das Gebiet West (NRW, Saar, Rheinland-Pfalz)
- Akquise von Neukunden
- Betreuung von Kunden im Innen- und Außendienst, Projektmanagement für Kundenprojekte
- Umsatz und Ertragsverantwortung für das zuständige Gebiet

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation (z.B. Techniker, Kaufmann mit technischer Affinität)
- Erfahrung im B2B Geschäft wünschenswert, Erfahrung im Außendienst vorausgesetzt
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche und Messeevents
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Konzeptionelle und analytische Kompetenz in Verbindung mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Fremdsprachkenntnisse von Vorteil
- Home Office im ausgeschriebenen Gebiet

Sie sind motiviert, arbeiten sehr selbstständig, kundenorientiert, verantwortungsbewusst, handeln proaktiv, besitzen gute kommunikative Fähigkeiten und können sich durchsetzen – dann kommen Sie in unser Team.

Ihre Vorteile

- Flexible Arbeitszeiten und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Gehaltspaket mit attraktiven Sozial- und Nebenleistungen, u.a. Betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsmanagement mit Fitness- und Betriebssportangeboten (Hansefit, Bike-Leasing, usw.)
- Neutraler Firmenwagen mit privater Nutzung
- Regelmäßige Firmenevents
- Moderne IT-Ausstattung